



#PowerToTheFarmer

VERKAUFSBERATER - SAU & FERKEL (M/W/D)

Die **AHV Deutschland GmbH** (Animal Health Vision) mit dem Sitz in München ist ein Tochterunternehmen der AHV International aus Zwolle, Niederlande. Unsere Mission bei der AHV Deutschland GmbH ist es, als eines der führenden Biotechnologieunternehmen im Bereich der Tiergesundheit, die Landwirte durch innovative Lösungen zu beraten und zu unterstützen. Hierbei setzen wir auf die Wissenschaft Quorum Sensing (QS), welche die Interaktion von Bakterien beschreibt. Die AHV Deutschland GmbH setzt mit ihren wegweisenden Lösungen neue Maßstäbe und wird die Tiergesundheit nachhaltig verändern. Weltweit sind wir bereits in 21 Ländern, mit über 365 Mitarbeitern und bei mehr als 18.000 landwirtschaftlichen Betrieben vertreten.

Als **Verkaufsberater – Sau & Ferkel (m/w/d)** sind Sie ein fachlicher und persönlicher Ansprechpartner für die **Sauenbetriebe in Ihrer Region Ostdeutschland** (Mecklenburg-Vorpommern bis Thüringen) und beraten die Landwirte im Bereich der Tiergesundheit.

IHR AUFGABENFELD

- Im Fokus Ihrer Arbeit steht die intensive, nachhaltige Beratung und der Verkauf von AHV-Produkten
- Sie sind verantwortlich für die Betreuung bestehender Kunden, sowie für die Gewinnung neuer Kunden im Bereich Schweinehaltung
- Sie sind für die regionale Marktentwicklung zuständig und agieren als Ansprechpartner der Landwirte
- Sie werden bei der weiteren Produktentwicklung mitwirken und bei Versuchen auf den Betrieben unterstützen
- Sie werden die innovativen AHV-Produkte zur Verbesserung der Tiergesundheit (vorrangig Schwein) anhand des AHV-Versorgungskonzepts vertreiben
- Sie organisieren Produktschulungen und Produktpräsentationen für unsere Kunden
- Die Teilnahme an einschlägigen Veranstaltungen der Agrar-Branche gehört ebenso zu Ihrem Aufgabenfeld (z.B. Messen)

IHR PROFIL

- Sie fühlen sich in der Landwirtschaft zu Hause und leben für eine kompetente Beratung
- Sie können bereits Berufserfahrung in der Schweinehaltung vorweisen oder im Bereich Vertrieb von Schweineprodukten
- Mit Ihrer offenen und neugierigen Art begeistern Sie sich für innovative Produkte, unseren neuen Lösungsansatz und besitzen eine große Freude am Umgang mit Nutztieren
- Sie fühlen sich im Vertrieb, wie auch in der fachlichen Beratung wohl und verstehen es beides zu kombinieren
- Gute Selbstorganisation, Motivation, Eigenständigkeit und Lösungsorientiertheit zeichnen Sie aus
- Voraussetzung ist ein Studium im Bereich Agrarwissenschaften bzw. ein vergleichbares Studium / eine Ausbildung aus dem Bereich der Landwirtschaft
- Sie besitzen einen Führerschein der Klasse B und sprechen fließend Deutsch, gute Englisch-Kenntnisse sind von Vorteil

WAS BIETEN WIR IHNEN?

Ankommen und Weiterentwickeln:

Wir bieten ein interessantes Aufgabengebiet mit viel Gestaltungs- und Verantwortungsspielraum für persönliche Weiterentwicklung und einen unbefristeten Arbeitsvertrag inkl. Dienstwagen zur Privatnutzung und einer Tankkarte.

Wohlfühlen:

Wir bieten eine offene und freundliche Arbeitsatmosphäre mit flachen Hierarchien, kurzen Entscheidungswegen, einem regen Austausch innerhalb der Mannschaft und flexible Arbeitsmodelle.

Gemeinsam Gutes tun:

Als Team verfolgen wir alle zusammen das Ziel, die Tiergesundheit nachhaltig zu verbessern. Das treibt uns an und dafür geben wir jeden Tag aufs Neue unser Bestes

SIE SIND INTERESSIERT?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung (Lebenslauf, Gehaltsvorstellung und frühestmögliches Eintrittsdatum) an die folgende E-Mail-Adresse: personalwesen@ahvint.com

Ihre Ansprechpartnerin **Silvia Bös** ist auch gerne telefonisch für Sie da unter: 089 / 74119757