

08.-11.9.22
Mühlengiez



Firma:

ENGIE Deutschland Erneuerbare GmbH

Stellentitel:

Manager Strategische Flächensicherung Wind und Solar (m/w/d)

Stellenbeschreibung:

Als Manager Akquise Strategische Flächensicherung Wind und Solar übernehmen Sie die Verantwortung für die Akquise von Wind- und PV-Freiflächen.

Als Dienstsitz können Sie sich Berlin, Frankfurt am Main, Hamburg oder Bremen aussuchen.

Ihre Aufgaben:

- > Verantwortung für die Identifizierung und Akquise von Greenfield und Repowering-Projekten sowohl im Bereich Windenergie als auch Freiflächen-Photovoltaik
- > Ermittlung, Priorisierung und Vorentwicklung von Windparks und Freiflächen-PV-Projekten (Flächensicherung, Standortbewertung, Vorplanung) in Zusammenarbeit mit dem Projektentwicklungsteam
- > Führung der im Außendienst tätigen Akquisiteure
- > Prüfung und Bewertung von Kooperationsmöglichkeiten auf Projektbasis in verschiedenen Phasen (Organisation und Unterstützung bei Due Diligence-Prozessen)
- > Ausarbeitung und Bewertung von initialen Business Cases und Erstellung von Entscheidungsvorlagen auf Deutsch und Englisch
- > Reporting und Analyse von Markt- und Wettbewerbsentwicklungen

Unternehmensprofil:

Der Übergang zur Klimaneutralität ist die Mission von ENGIE. Die Gruppe ist weltweit einer der TOP 3 Player für erneuerbare Energien mit einer installierten Leistung von rund 31 GW und vielfältigen Innovationsprojekten. Auch in Deutschland sind wir seit Jahren eine feste Größe im Markt für erneuerbare Energien. Wir betreiben eigene Windparks, Photovoltaikanlagen sowie Pumpspeicher- und Laufwasserkraftwerke mit Batteriespeicher. Und wir wollen weiter wachsen, insbesondere im Wind- und PV-Bereich. Unsere Experten im Geschäftsbereich Renewables verfügen über tiefgreifende Erfahrung in der Planung, dem Bau, Betrieb und der Wartung als auch der Vermarktung von erneuerbaren Energien.

Bewerberanforderungen:

- > Abgeschlossenes Studium der Geographie, Ingenieurwissenschaften, Betriebswirtschaft oder vergleichbare Ausbildung mit einschlägiger Berufserfahrung
- > Nachgewiesene substantielle Erfolge in der Akquise von Wind- und/oder Freiflächen-PV-Projekten
- > Sehr gutes, zielorientiertes Projektmanagement
- > Breites Netzwerk zu potentiellen Kooperationspartnern von Wind – und/oder Freiflächen-PV
- > Verhandlungserfahrung
- > Sehr gute Kenntnis von Markttrends und des Wettbewerbsumfelds
- > Hochmotivierter, kreativer, eigenverantwortlicher Teamplayer
- > Kommunikationsstarke Persönlichkeit mit sicherem Auftreten

Kontakt:

Kargiofilis Antonakis
+49 22 146 905 357
kargiofilis.antonakis@engie.com

Sie finden uns hier auf der MeLa:

Halle 2, Stand 219